Sektor: Kanalsanierung

Bluemont unterstützt die DKS Group, ein Portfoliounternehmen der AURELIUS Wachstumskapital, bei der Übernahme der PIPE BULL GmbH mit einer Commercial Due Diligence

04. März 2024

Bluemont Consulting unterstützt die DKS Group im Rahmen Ihrer Buy & Build Strategie bei der Übernahme der PIPE BULL GmbH mit einer Commercial Due Diligence. Die DKS Group, ein Portfoliounternehmen der AURELIUS Wachstumskapital, dient als Plattform für den Aufbau einer diversifizierten und deutschlandweit aktiven Gruppe rund um die Bereiche Sanierung, Instandhaltung und Reinigung des Abwasserkanalnetzes. Mit seiner Spezialisierung auf die Inhouse-Sanierung mittels Brush-Coating und Schlauchlinern, der Rohr- und Kanalreinigung, sowie der optischen Inspektion und Dichtheitsprüfung von Entwässerungssystemen ergänzt PIPE BULL das Portfolio der DKS Group.

Bluemont Consulting mit dem Team um Markus Fränkel, Sascha Vollmerhausen und Kilian Hornung hat die Transaktion käuferseitig mit einer Commercial Due Diligence begleitet.

Über PIPE BULL

Die 2017 gegründete PIPE BULL GmbH mit Hauptsitz in Landau in der Pfalz ist der zuverlässige Partner von gewerblichen und privaten Kunden, sowie Kommunen und Städten. Für seine Auftraggeber ist das Unternehmen insbesondere in der Pfalz und der Rhein-Neckar Region, aber auch deutschlandweit, aktiv. Die Leistungen von PIPE BULL umfassen die Kanal- und Rohrsanierung, die Rohrreinigung sowie die Zustandsprüfung von Rohr- bzw. Kanalleitungen mit Hilfe von TV-Inspektion und Dichtheitsprüfung im privaten Abwasserrohrleitungsnetz.

Über DKS Group

Die DKS Group mit Sitz in Karlstein am Main deckt als diversifizierter Komplettanbieter ein breites Portfolio an Dienstleistungen im Bereich der Sanierung, Instandhaltung und Reinigung des Kanalsystems ab. Die DKS Group versteht sich hierbei als deutschlandweit aktiver Partner für Netzbetreiber im öffentlichen und industriellen Bereich.

Über Bluemont

Bluemont Consulting ist eine Strategie- und Transaktionsberatung für klassische und digitale Geschäftsmodelle. In unserer Business Unit Transaktionsberatung begleiten wir unsere Kunden entlang der gesamten M&A-Wertschöpfungskette. Hierbei greifen wir auf Erfahrungen aus >200 Transaktionen zurück.

Transaktionsberatung: Commercial Due Diligence | Digital Due Diligence | Target Screening | Value Creation | Post Merger Integration

Strategieberatung: Geschäftsstrategieentwicklung | Growth & Go-to-Market | Sales Optimierung Marketing Optimierung | Aftersales Optimierung | Kostenoptimierung

Industrien: Software & IT | Produzierende Unternehmen | Automotive | Engineering | Industrieservice | eCommerce | Consumer Goods & Retail | Umwelttechnik | Bauwesen | Industrielle Bildverarbeitung

Bitte kontaktieren Sie Herrn Markus Fränkel (*markus.fraenkel@bluemont-consulting.com*) für nähere Informationen.