

Sektor: Senioren- und Schulverpflegung



Bluemont unterstützt AURELIUS Wachstumskapital bei der Übernahme der BVN-Gruppe mit einer Commercial Due Diligence

17. Juli 2023

Die AURELIUS Wachstumskapital hat die BVN-Unternehmensgruppe erworben. Fokus der Gruppe liegt auf der Produktion von Mahlzeiten sowie der Belieferung von Senioren, Schulen und zu einem begrenzten Anteil auch Kitas, Altersheimen und anderen sozialen Einrichtungen in der Metropolregion Hamburg, dem angrenzenden Schleswig-Holstein sowie Lübeck und Kiel. Die Akquisition der regional führenden BVN-Unternehmensgruppe, inklusive der vier Einzelgesellschaften, bietet eine starke Ausgangssituation für Wachstum im Rahmen des Buy and Build-Ansatzes der AURELIUS Wachstumskapital.

Bluemont Consulting mit dem Team um Markus Fränkel und Sascha Vollmerhausen hat die Transaktion käuferseitig mit einer Commercial Due Diligence begleitet.

Über BVN-Gruppe

Die BVN-Unternehmensgruppe wurde 1978 gegründet. Mit ihren vier eng verbunden Einzelgesellschaften – Betriebsverpflegung Nord GmbH (BVN), HKH Hamburger Küche & Heimkost GmbH (HKH), Hanse Menü-Dienst und Senioren-Verpflegung Lübeck GmbH (HMD) und CC Campus Catering GmbH (CC) – ist die BVN mit ihren über 400 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein regional führender Anbieter von Seniorenverpflegung (Essen auf Rädern) sowie Schulverpflegung.

Über Aurelius Wachstumskapital SE & Co. KG

AURELIUS Wachstumskapital ist eine führende Beteiligungsgesellschaft für den deutschsprachigen Mittelstand. Als vertrauensvoller Partner unterstützt AURELIUS Beteiligungsunternehmen neben Kapital auch mit umfangreicher unternehmerischer Erfahrung und hilft geplantes Wachstum zu realisieren und operative Potenziale zu heben. Dabei versteht man sich als Sparringspartner, der bei Bedarf das Management des Portfoliounternehmens tatkräftig unterstützt und das eigene, breite Netzwerk einbringt und auf Augenhöhe mit dem bestehenden Management agiert.

Über Bluemont

Bluemont Consulting ist eine Strategie- und Transaktionsberatung für klassische und digitale Geschäftsmodelle. In unserer Business Unit Transaktionsberatung begleiten wir unsere Kunden entlang der gesamten M&A-Wertschöpfungskette. Hierbei greifen wir auf Erfahrungen aus mehr als 200 Transaktionen zurück.

Transaktionsberatung: Commercial Due Diligence | Digital Due Diligence | Target Screening | Value Creation | Post Merger Integration

Strategieberatung: Geschäftsstrategieentwicklung | Growth & Go-to-Market | Sales Optimierung Marketing Optimierung | Aftersales Optimierung | Kostenoptimierung

Industrien: Software & IT | Produzierende Unternehmen | Automotive | Engineering | Industrieservice | eCommerce | Consumer Goods & Retail | Umwelttechnik | Bauwesen | Industrielle Bildverarbeitung

Bitte kontaktieren Sie Herrn Markus Fränkel (markus.fraenkel@bluemont-consulting.com) für nähere Informationen.