

Bluemont unterstützt die Ringbeck Holding, ein Portfoliounternehmen der AURELIUS Wachstumskapital, bei der Übernahme der Klaus Hildebrandt AG mit einer Commercial Due Diligence

22. Dezember 2022

Die Ringbeck Gruppe, ein Portfoliounternehmen der AURELIUS Wachstumskapital, hat die Klaus Hildebrandt AG erworben. Klaus Hildebrandt bietet hochwertige Dienstleistungen im Garten- und Landschaftsbau sowie komplexe Dachbegrünungen an. Der Erwerb stellt die fünfte Add-On Akquisition der Ringbeck Gruppe innerhalb von knapp zwei Jahren dar. Die Ringbeck Gruppe wird mit Akquisition der Klaus Hildebrandt AG der größte deutsche Garten- und Landschaftsbauer mit gruppenweit über € 80 Mio. Umsatz.

Bluemont Consulting mit dem Team um Markus Fränkel und Sascha Vollmerhausen hat die Transaktion käuferseitig mit einer Commercial Due Diligence begleitet.

Über Klaus Hildebrandt AG

Klaus Hildebrandt wurde im Jahr 1964 gegründet und ist ein führender Komplettanbieter im Bereich Garten- und Landschaftsbau sowie Dachbegrünung. Das Unternehmen verfügt über Standorte in Hamburg und Berlin, wodurch die Ringbeck Gruppe geographisch in Nord- & Ostdeutschland weiter ausgebaut wird.

Über Aurelius Wachstumskapital SE & Co. KG

AURELIUS Wachstumskapital ist eine führende Beteiligungsgesellschaft für den deutschsprachigen Mittelstand. Als vertrauensvoller Partner unterstützt AURELIUS Beteiligungsunternehmen neben Kapital auch mit umfangreichen unternehmerischen Erfahrung und hilft geplantes Wachstum zu realisieren und operative Potenziale zu heben. Dabei versteht man sich als Sparringspartner, der bei Bedarf das Management des Portfoliounternehmens tatkräftig unterstützt und das eigene, breite Netzwerk einbringt und auf Augenhöhe mit dem bestehenden Management agiert.

Über Bluemont

Bluemont Consulting ist eine Strategie- und Transaktionsberatung für klassische und digitale Geschäftsmodelle. In unserer Business Unit Transaktionsberatung begleiten wir unsere Kunden entlang der gesamten M&A-Wertschöpfungskette. Hierbei greifen wir auf Erfahrungen aus mehr als 200 Transaktionen zurück.

Transaktionsberatung: Commercial Due Diligence | Digital Due Diligence | Target Screening | Value Creation | Post Merger Integration

Strategieberatung: Geschäftsstrategieentwicklung | Growth & Go-to-Market | Sales Optimierung Marketing Optimierung | Aftersales Optimierung | Kostenoptimierung

Industrien: Software & IT | Produzierende Unternehmen | Automotive | Engineering | Industrieservice | eCommerce | Consumer Goods & Retail | Umwelttechnik | Bauwesen | Industrielle Bildverarbeitung

Bitte kontaktieren Sie Herrn Markus Fränkel (markus.fraenkel@bluemont-consulting.com) für nähere Informationen.